

新聞稿

科法斯 2026 年亞太區付款調查：

儘管經濟回暖，半數香港企業預期付款環境將進一步惡化

- **93%**香港受訪企業於過去 **12** 個月曾出現逾期付款情況，高於亞太區整體的 **91%**。
- **能源、運輸及金屬業**錄得最長付款延誤期，平均逾期約 **80** 天
- 香港受訪企業從產品交付至最終收款，平均需時 **144** 天。
- 在運輸、能源及農業等行業，現金周轉週期更超過 **160** 天。
- **半數（50%）**香港企業預期未來 **12** 個月付款環境將進一步轉差，略高於亞太區整體的 **48%**。

香港，2026 年 10 月 XX 日 — 全球貿易信用風險管理專家科法斯發布的《2026 年亞太區付款調查》顯示，93%的香港受訪企業表示過去 12 個月曾遭遇不同程度的逾期付款情況，高於亞太區平均水平（91%）。

上述結果出現在本港經濟逐步改善的背景下。2026 年上半年，香港本地生產總值（GDP）按年增長 5.1%，創近五年來最快的半年增速，促使政府將全年經濟增長預測由原先的 2.5%至 3.5%，上調至 3.5%至 4.5%。然而，強勁的經濟表現至今尚未反映於企業的付款行為改善上。

譚俊譽 -科法斯北亞區經濟學家表示：

「經濟復甦確實正在發生，但增長動力仍然集中於個別領域。金融服務及電子產品轉口貿易表現理想，但對整體經濟的帶動作用相對有限，而轉口業務本身利潤率亦偏低。因此，即使整體經濟數據亮麗，許多企業依然感受到經營環境充滿挑戰，付款表現亦持續承受壓力。」

儘管香港企業相比區內其他市場較少出現嚴重拖欠及壞帳問題，但付款紀律已開始顯現壓力。約四成受訪者表示，與去年相比，客戶延遲付款的情況變得更頻繁及更嚴重，儘管香港平均付款期限已達 73 天。

調查顯示，香港企業由產品交付至最終收款平均需時 144 天；運輸、能源及農業等行業的現金周轉週期更超過 160 天。正因如此，即使經濟前景改善，企業態度仍然審慎，其中 50% 的受訪企業預期未來 12 個月的付款環境將進一步惡化。

商業關係仍然主導付款風險管理決策

香港企業認為導致付款延誤的三大主要因素分別為：

- 客戶關係深厚或具策略重要性（21%）
- 宏觀經濟環境（18%）
- 客戶財務狀況及信用水平（17%）

調查結果反映，人際關係及商業合作關係在香港營商環境中仍然扮演重要角色，甚至有可能凌駕於對客戶實際償付能力的客觀評估之上。

與此一致，近四分之三（73%）受訪企業表示，長期合作關係會影響其對逾期付款的容忍程度，其中能源業（83%）、汽車及流動出行業（83%）、物流運輸業（77%）及建築與房地產業（71%）尤其明顯。

不過，相較亞太區整體水平，關係因素對香港企業的影響相對較低。僅 22% 的香港受訪者表示客戶關係對其付款容忍度有重大影響，而亞太區平均則為 32%。

Chris Murphy，科法斯香港總經理表示：

「長期建立的客戶關係是香港營商環境的重要優勢之一，亦是企業願意對值得信任的客戶保持彈性的原因。然而，信任和過往良好的付款紀錄並不一定反映客戶現時的財務狀況，而財務狀況的變化往往遠較多年建立的關係來得迅速。在付款延誤漸趨常態化的環境下，企業除了依賴信任，更需要結合及時的財務資訊，以及更緊密的付款行為監察。」

雖然財務資料在香港企業評估客戶付款風險時具有一定作用，83% 的受訪企業表示會在一定程度上參考相關資料，但只有 35% 認為財務資料對風險評估具高度影響力，低於亞太區平均的 43%。此外，採用高度結構化及數據分析主導風險管理模式的香港企業比例僅為 14%，遠低於亞太區平均的 31%。



風險管理措施未能跟上市場風險變化

儘管香港的逾期付款問題日益普遍，大部分企業（60%）預期未來一年不會調整付款條款。同時，只有 32% 企業表示過去 12 個月已採取更審慎的風險管理策略，低於亞太區平均的 48%。

調查結果顯示，香港企業或需要更主動管理付款風險，包括密切監察客戶付款行為，並在付款延誤初現時視作風險警號及早處理，避免問題最終演變為違約或壞帳。

關於《科法斯 2026 年亞太區付款調查》

《科法斯 2026 年亞太區付款調查》已踏入第 16 屆，於 2026 年 3 月至 4 月期間進行，共訪問來自亞太區 10 個市場、不同行業的 2,800 名財務專業人士，當中包括 161 名香港受訪者。調查涵蓋付款行為變化、流動資金壓力、客戶違約情況及早期風險警號，並評估企業在管治架構、數據分析能力、風險升級機制及客戶管理方面的成熟程度，以了解企業抵禦付款風險的能力。

COFACE ASIA-PACIFIC PRESS OFFICE
Daria SCHOINA
daria.schoina@coface.com

SANDPIPER COMMUNICATIONS
Sandpiper Communications
coface@sandpipercomms.com

COFACE: FOR TRADE

A leading player in global trade credit risk management for 80 years, Coface helps businesses grow their operations and navigate an uncertain and volatile environment. Regardless of their size, location or sector, Coface supports 100,000 clients across nearly 200 markets through a comprehensive range of solutions: credit insurance, information services, debt collection, single-risk insurance, surety bonds and factoring. Every day, Coface draws on its unique expertise and cutting-edge technologies to facilitate trade, both in domestic and export markets. In 2025, Coface had approximately 5,500 employees and recorded a turnover of €1.84 billion.

For more information, visit www.coface.com.

COFACE SA is listed on Compartment A of Euronext Paris
Code ISIN: FR0010667147 / Mnemonic: COFA